

АНДРЕЙ ЦАРАПКИН



Консультант, коуч и бизнесмен

Моб.: +7 (927) 803-61-75

E-mail: a.tsarapkin@outlook.com

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПРОФИЛЬ

- Консультирование предприятий малого и среднего бизнеса по стратегическому и операционному развитию, брендингу, партнерству, финансированию и выходу на зарубежные рынки
- Повышение эффективности бизнес-процессов по методологии Lean
- Построение системы продаж B2B / B2C
- Опыт работы с глобальными игроками рынка: BP, P&G, Philips, Toyota, Ford, BMO Bank of Montreal и Royal Bank of Canada
- Образование: MBA-Hult IBS (США), MES-RWTH Aachen (Германия) и диплом Экономиста - УЛГУ (Россия)

ОСОБЫЕ НАВЫКИ

- Знание специфики построения бизнеса за рубежом или поиска работы
- Знание культуры и менталитета западных стран
- Свободное владение английским и немецкими языками
- 20 лет в Европе и Америке, опыт иммиграции в 3 страны, 2-е гражданство

УСЛУГИ НАШЕЙ КОМПАНИИ

Первоначальная консультация (10 000 руб):

- Детальная проработка ситуации клиента, подбор страны проживания на основе анализа и индивидуальных пожеланий, самореализация в новом обществе

Подготовка и коучинг, максимально 12 мес (60 000 руб):

- Оформление и подача документов, разработка детального плана (включая запасные варианты), подробный разбор ниш, создание бизнеса или трудоустройство. Моделирование конкретных ситуаций, коучинг «культурный шок», способы эффективной коммуникации, подготовка к переезду и сопровождение

ДЛЯ КОГО ЭТИ УСЛУГИ И ПОЧЕМУ ОНИ ВАЖНЫ

Многие стремятся решить свои проблемы одним махом в поисках лучшего. Это особенно актуально для желающих иммигрировать. Попытка просто рубить с плеча, не имея четкого понимания, как и почему, часто приводит к печальным результатам. Рассмотрим несколько примеров.

Исходная ситуация

Семья имеет на Родине престижную работу с хорошим доходом или стабильный бизнес. Перед отъездом они продают все имущество, бизнес и бросают работу. Переезжая на новое место люди, как правило, испытывают душевный дискомфорт и одиночество. Не понимая местного менталитета, не зная местной специфики и путей решения проблем, они опускают руки. Перспективы выхода их ситуации не просматриваются. Далее возможны варианты:

Пример 1: Семья решает вернуться домой на пустое место.

Пример 2: В результате семья деградирует, что порою приводит к личной трагедии. Люди ведут жалкое существование, имея низкоквалифицированную «временную работу» на протяжении нескольких лет и теряют надежду «подняться». Сдерживающим фактором вернуться также может быть страх выглядеть неудачником в глазах близких.

Пример 3: В результате «скитаний» у семьи заканчиваются сбережения, и она попадает на пособие по безработице на годы. Они проклинают свою «новую родину» и просто прожигают свою жизнь.

Переезд в другую страну ведет к большому стрессу, связанному с тем, что привезенные с собой сбережения «имеют привычку» быстро таять. Скоропалительные решения (покупка жилья, поступление в ВУЗ и т.д.) могут еще больше усугубить ситуацию. Для наглядности представьте Ваше последнее погружение в прорубь во время Крещения. Ледяная вода не дает возможности детально обдумывать варианты развития ситуации и осмысленно действовать. В примерно такой же ситуации Вы можете оказаться по прибытию. Ошибки не только дорого стоят, но вызывают еще больше напряжение между партнерами и даже развод.

Безусловно, такие развития ситуаций реальны, но, к счастью, есть и личные сценарии успеха. Те, кто тщательно готовятся, проводят ревизию своих навыков и анализ возможностей, быстро находят для себя оптимальный выход.

НАША КОМПАНИЯ

Наша компания на протяжении более 15 лет занимается подготовкой к переезду за рубеж и прилагает полный спектр услуг от подбора страны, составления подробного плана открытия бизнеса или поиска работы, моделирования реальных ситуаций и до сопровождения после переезда до 6 месяцев.

В результате Вы получаете полный багаж знаний как себя реализовать в новых условиях, жить в гармонии и наслаждаться преимуществами выбранной Вами страны.

НАШ УСПЕХ

Основные направления нашего бизнеса – консультирование по темам «Иммиграция, Работа и Учеба за границей». Наш бизнес начинался с индивидуальных консультаций клиентов параллельно с другими направлениями услуг. За вышеупомянутый период мы успешно привлекли и проконсультировали более 100 клиентов.

С осени 2017 мы оказываем полный пакет услуг и активно осваиваем просторы интернета для дальнейшего роста. Основные направления наших клиентов включают в себя Европу, Америку, Австралию и Новую Зеландию. В зависимости от выбранных клиентами программ переезда их стоимость варьируется от 2.000 до 1.000.000 долл. В настоящее время ведем 2-х клиентов. Ваш успех- наш успех!

НЕСКОЛЬКО ПРИМЕРОВ НАШИХ КЛИЕНТОВ

- Игорь К., Новосибирск – консультация, закончил университет по специальности машиностроения в Геттингене (Германия), в наст. вр. работает главным инженером в Грац (Австрии)
- Светлана Р., Хабаровский край – консультация, далее поступление в ун-т Техаса (США), в наст. вр. заведует лабораторией Генной Инженерии в Коннектикуте
- Матвей Б., Астана – консультации и впоследствии иммиграция в Канаду, в наст. вр. женат, имеет свой бизнес по ремонту машин, проживает в Калгари (Канада).
- Светлана Ч., Самара - консультации и впоследствии переезд в Силиконовую Долину по рабочей визе. В наст. вр. работает Java программистом.
- Сергей С., Москва – консультации и впоследствии иммиграция в качестве высококвалифицированного специалиста в Канаду. Работает программистом в IBM в Торонто.
- Виталий К., Гродно – консультация и переезд по Blue Card в Германию. Работает инженером в Audi в Ингольштадт.